

KAROUI Yassine

- Ingénieur électromécanique

- Business Analyst

- Tunis - Tunisie
- +216 95 262 046
- elkaroui.yassine@gmail.com
- www.linkedin.com/in/yelk89

À MON SUJET

Mon expérience issu du milieu des start-up depuis 2017 m'a permis de développer une aptitude à apprendre en tout autonomie et développer ma compétence d'analyse et d'expertise du processus du développement des projets informatiques.

Mon objectif est d'améliorer mon savoir-faire et d'être un leader au sein d'une équipe et d'être persévérant pour atteindre les objectifs préalablement fixés.

FORMATION SCOLAIRE

- Lycée Mourouj 6 - 2009
- Diplôme Baccalauréat Science expérimentale.

- ESPRIT - 2019
- Diplôme Ingénieur Electro-mécatronique.

COMPÉTENCES ET SAVOIR-FAIRE

- Gestion des ressources équipes.
- Gestion des projets
- Gestion des risques.
- Négociation
- Elaboration des documents de spécifications fonctionnelles.
- Modélisation des besoins par approche RML (requirement modelization language) et DFD (Data Flow Diagram).
- Compétences en reporting projet.

COMPÉTENCES TECHNIQUES

- Algorithmique
- Langages : C , Python, Java, JavaScript.
- Conception mécanique SolidWorks
- Base de données SQL
- Github
- JIRA
- Scrum

FORMATIONS ET CERTIFICATIONS

- Mini MBA (Formation)
- SAFE (Formation)
- ECBA : Entry certification for Business Analyst IIBA (Formation en cours)
- PMP : Project management Professional PMI (formation en cours)
- RMP : Risk management professional PMI (formation en cours)

CURSUS PROFESSIONNEL

2022 - Présent : Chargé opérationnel (COO) IOWAVES

- **2022 : Re-Organisation et mise en place d'une nouvelle stratégie entreprise**

Durée : Janvier 2022 - Présent

Missions :

- Etude de marché et élaboration d'une stratégie commercial et marketing de l'entreprise.
- Planification de l'étude de l'amélioration du produit interne vis à vis de la concurrence.
- Implantation de la gestion de risques au niveau des projets de développement spécifiques.

2020-2022 : Chargé projets - Business Analyst IOWAVES

- **2022 : Développement spécifique d'une solution de monitoring énergie, de gestion de production et de maintenance [Tanzanie]**

Client : Tanzania Steel Pipe.

Durée : 2 mois

Missions :

- Etude des besoins métiers, création de cahier des spécifications et modélisation du système.

Problématiques rencontrées :

- L'infrastructure client n'a pas permit d'adapter les solutions hardware conventionnelles, ce qui a impacté sur la structure de la base de données.

Méthodes adoptées :

- Modélisation système par approche DFD (Data flow modelization) pour modéliser la structure de la base de données.

- **2021 : Développement spécifique d'une solution de calcul du taux de rendement globale des centres d'usinage (Tunisie)**

Client : STELIA Tunisie

Durée : 6 mois

Missions :

- Etude métier, modélisation par approche UI Flow et participation à l'élaboration du product backlog.

- Elaboration du plan ressource et gestion des équipes de développement.

Problématiques rencontrées :

- Les spécifications client impactent largement les interface utilisateurs et augmentent la complexité de l'utilisation.

Méthodes adoptées :

- Modélisation par approche UI Flow.

DIVERS

- **2011 - 2017 : Responsable activité Sociale au sein du croissant Rouge Tunisien**

- Chargé de creation d'événements d'aide sociale au sein du croissant rouge Tunisien

LANGUES

- **Arabe, Russe :** Natif
- **Français :** Avancé
- **Anglais :** Avancé
- **Espagnole :** Intermédiaire
- **Allemand :** (Apprentissage en cours)

INTERETS & LOISIRS

- Jeu d'échecs
- Voyages
- Apprentissages des langues

CURSUS PROFESSIONNEL

- **2020 - 2021 : Elaboration dossiers et plans d'investissements**

Durée : 4 mois

Missions :

- Elaboration dossier de subvention USAID.
- Elaboration dossier d'implantation en France à travers Business France
- Elaboration Business Plan et Plan financier de l'entreprise.

- **2020 – 2021 : Développement spécifique d'une solution CRM pour la gestion des compteurs électriques prépayés (Congo-Brazzaville)**

Client : Energie du Congo E2C.

Durée : 14 mois

Missions :

- Etude métier et modélisation des spécifications client pour la gestion des compteurs prépayés et la génération des tickets crédits depuis des modules de sécurité (HSM).
- Prise en charge relation client et suivi/planning projet.
- Prise en charge achats et fourniture matériels (HSM)
- Etude partie métier selon la norme IEC 62055.

Problématiques rencontrées :

- Les besoins client se portent sur une plus large portée que le projet initial.

Méthodes adoptées :

- Afin de figer la portée du projet, j'ai élaboré des cahier de spécifications normalisés SRS (Software requirement specification) et FRD (Functional requirement document).

2017-2020 : Chargé client

IOWAVES

Missions :

- Prospection sur terrain pour identification des besoins.
- Elaboration des offres techniques.
- Conquérir de nouveaux clients et partenaires.
- Gérer un portefeuille de prospects, clients et partenaires.
- Entretenir et développer une relation de confiance avec nos clients et nos partenaires.
- S'assurer de la qualité de la prestation.
- Coaching des collaborateurs.
- Rencontrer régulièrement mes clients pour rester à l'affût de nouvelles opportunités et s'assurer du delivery.